

PATROCINIO PRAE VALPARAÍSO 2015



CHRYSALIS
Incubadora de negocios PUCV



PONTIFICIA UNIVERSIDAD
CATOLICA
DE VALPARAISO

INCUBADORA DE NEGOCIOS CHRYSLIS

La Incubadora de Negocios de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso (PUCV), Chrysalis, fue fundada a fines del 2009 en la ciudad de Valparaíso, Chile. En este periodo de tiempo se ha destacado como una de las organizaciones más activas en el financiamiento y apoyo a emprendimientos dinámicos de alto impacto en etapas tempranas del país y de Latino América. El 2014 fue reconocida como una de las 25 mejores incubadoras del mundo asociadas a universidades, alcanzando la posición 23 de dicho ranking, y 3° en el ámbito Latinoamericano, según el ranking UbiIndex 2014, y 10° en el Latam Accelerator Report 2014 de Fundacity.

Chrysalis, desde el 2012 administra un Fondo de Financiamiento para Etapas Tempranas, principalmente aportado por CORFO, asignado a la fecha cerca de US\$2.3MM, contando para los próximos años más de US\$4MM destinados al cofinanciamiento de emprendimientos con alto potencial de crecimiento, aportando hasta 100.000 USD a cada uno de los nuevos incubados.. Actualmente, la incubadora ha entregado financiamiento a 38 startups e incubado a más de 25 de ellas, sosteniendo un constante crecimiento en estos más de cuatro años, tanto en número de emprendimientos atendidos, servicio personalizado, como en experiencia y propuesta de valor, lo que le permitió ser reconocida como una de las

Chrysalis ha expandido los alcances de su labor, abriendo una oficina de apoyo al emprendimiento en la capital de la región de Atacama, Copiapó. Esta sede busca expandir la cobertura de servicios a los emprendedores de dicho territorio y a la vez facilitar el acceso a los emprendedores de toda la incubadora a las industrias estratégicas de dicha región.

Para este año la incubadora de negocios tiene interesantes desafíos con apoyo de CORFO y el Gobierno Regional de Atacama. Entre estos destacamos:

- La operación en sus sedes de Valparaíso y Copiapo de un espacio de Co-work denominados MakerSpace, donde emprendedores e innovadores encontrarán todo lo necesario para aprender y desarrollar modernos prototipos de productos, entre otros.
- La implementación de un proyecto de creación de empresas diseñado para las mujeres emprendedoras de la región de Atacama.
- La realización de bootcamp para alumnos universitarios, convocando a más de 100 de ellos a trabajar en diversos programas de formación.

Chrysalis ofrece al un Proceso de Incubación y una Propuesta de Valor que destaca por su variada oferta de servicios integrales de inversión, apoyo, asesoría y mentoría especializada, además de poseer un sólido staff de mentores y una diversa red de co-incubación y partners de negocios a través de Latinoamérica, EEUU y España .

En la oferta vigente de la incubadora la red de mentores y sus mentorías brindadas a los emprendedores juega una pieza clave, dado el acceso que brindan estos a contactos comerciales, apoyo en las etapas de desarrollo de los negocios y fortalecimiento de las capacidades de los equipos emprendedores.

PROGRAMA DE PATROCINIO CHRYSALIS

El programa PRAE Valparaíso de CORFO contempla el rol de instituciones que actúen como intermediarios especialistas para el apoyo de los emprendedores, quienes son los beneficiarios atendidos. Las entidades patrocinadoras son instituciones habilitadas por CORFO para gestionar postulaciones de proyectos. Su rol es proveer de conocimientos específicos para la creación de un nuevo negocio (gestión, comercialización o aspectos jurídicos) y facilitar el acceso a redes (posibles clientes, proveedores o financistas).

Las entidades patrocinadoras pueden ser incubadoras de negocios u otras instituciones que apoyen el desarrollo de emprendimientos y que se encuentren registradas en CORFO. Deben apoyar a los emprendedores durante la creación, puesta en marcha y desarrollo de sus empresas, facilitando los medios adecuados y oportunos para incrementar sus posibilidades de éxitos.

¿Qué concursos exigen una entidad patrocinadora?

Al día de hoy existen diferentes líneas de financiamiento que exigen una entidad patrocinadora a las ideas que están postulando para la ejecución de sus proyectos por parte de CORFO. Al día de hoy, los siguientes concursos están solicitando un convenio de patrocinio para ser elegibles a financiamiento estatal:

- Subsidio Semilla de Asignación Flexible Social (SSAF-S) – Hasta 20 millones
- Subsidio Semilla de Asignación Flexible Innovación (SSAF-I) – Hasta 60 millones
- Capital Semilla (CS) – Hasta 25 millones
- Programa Regional de Apoyo al Emprendedor (PRAE) – Hasta 25 millones

¿QUÉ ES EL PRAE?

El Programa Regional del Apoyo al Emprendedor (PRAE) tiene por objetivo entregar financiamiento a startups regionales de alto potencial, para así mejorar la competitividad económica en diferentes sectores del país. e entenderá por emprendimientos de alto potencial de crecimiento aquellos que, en los siguientes tres años, tengan la capacidad de crecer a tasas superiores al 20%, es decir, negocios que puedan crecer al doble cada tres o cuatro años

¿Quiénes pueden postular?

Podrán postular al programa personas jurídicas constituidas en Chile, con fines de lucro con menos de tres años de existencia y personas naturales mayores de 18 años que postulen individualmente. En ambos casos debe verificarse el cumplimiento de los requisitos indicados en las bases del instrumento.

Los postulantes deberán identificar una oportunidad de negocio. Y a través de su propuesta, resolver un problema para un mercado amplio con una solución escalable y de valor agregado que le permita diferenciarse de la competencia.

Es importante recalcar que la postulación solo podrá ser realizada mediante una Entidad Patrocinadora.

¿Cual es el apoyo que entrega el PRAE?

Este programa financia principalmente actividades necesarias para la obtención de las primeras ventas del emprendimiento: elaboración de planes de negocio, desarrollo de un producto mínimo viable (PMV), prospección y validación comercial, actividades de difusión, empaquetamiento comercial del producto o servicio, entre otras.

Por cada postulación, CORFO financiará un monto

PROPUESTA DE VALOR PARA NUESTROS PATROCINADOS

máximo de \$25.000.000.- (veinte y cinco millones de pesos). El subsidio otorgado no podrá ser superior al 75% (setenta y cinco por ciento) del monto total del presupuesto presentado y aprobado para el proyecto. Por lo tanto, el beneficiario de la línea de financiamiento deberá realizar un aporte de al menos el 25% del costo total del proyecto, el que deberá ser exclusivamente pecuniario.

Los recursos asignados son no reembolsables y se entregarán directamente al beneficiario al inicio de la ejecución del proyecto, una vez que se hayan entregado las correspondientes garantías.

SOBRE PATROCINIO DE CHRYSALIS

Chrysalis actuará como patrocinador de esta convocatoria para todos aquellos emprendimientos que lo soliciten y que califiquen como proyecto elegible al concurso. Todos los proyectos serán analizados antes de decidir si dar o no patrocinio bajo las bases del PRAE. En caso de estar calificado como patrocinado, CHRYSALIS gestionará el convenio con la PUCV además de ofrecer al beneficiario apoyo en la postulación al PRAE y una serie de servicios entre los que se encuentran capacitaciones y talleres para el diseño de negocios.

En caso de ser uno de los ganadores de concurso PRAE Valparaíso 2015, el emprendimiento se transformará automáticamente en un proyecto oficial de CHRYSALIS lo cual le permitirá optar a los mismos beneficios que tienen todas las Startups incubadas. Por esto, buscamos fomentar la creación de empresas innovadoras de alto potencial. Para ello entregamos, además del Proceso de patrocinio propiamente tal, un apoyo integral a los equipos emprendedores que buscan convertir sus ideas en empresas escalables. Por esto, ofrecemos a quienes se patrocinen con nosotros apoyo profesional y experiencia en todo lo que tiene relación al escalamiento del negocio.

Asesoría especializada

A cada proyecto patrocinado se le asignará un ejecutivo de proyectos el cual se integrará al equipo de trabajo brindando un apoyo integral y cercano en todo el proceso de dure el proyecto. Su rol es ser un asesor que acompañe en todas las etapas gracias a sus sólidos conocimientos y competencias, que permiten guiar al emprendedor a tomar las mejores decisiones en beneficio del negocio. Dentro de alguna de sus actividades específicas podemos mencionar:

- Definición del modelo de negocio.
- Planificación de actividades y objetivos
- Visión estratégica
- Planificación comercial
- Vinculación con redes de apoyo CHRYSALIS.

Contabilidad

A fin de mejorar el proceso de rendición y mantener los registros financieros detallados y ordenados, Chrysalis cuenta con un ejecutivo contable, que se hace cargo de la gestión de documentos y la contabilidad de cada emprendimiento. Esto permite mejorar la gestión de la información, confiar los resultados financieros a un profesional competente y tener acceso detallado para las rendiciones de gastos correspondientes a CORFO.

Servicios de Marketing, Comunicación y Diseño

Junto con brindar apoyo en las metodologías y asesorías a los emprendedores, Chrysalis apoya los negocios incubados con asesoría y acompañamiento en posicionamiento de la marca y posicionamiento en medios de comunicación, a través de su Departamento de Marketing y Comunicación.

El apoyo consiste en una evaluación de las fortalezas y debilidad y en una carta de navegación que incluye el diseño y marketing de la startup, poniendo a disposición un diseñador gráfico, para aportar en el diseño de logos, páginas web, promoción, Landing page, etcétera. Y la colaboración del Equipo de Comunicaciones quienes los asesoran en posicionamiento en medios, generación de contenidos y otras acciones de RRPP y posicionamiento.

Asesoría en propiedad intelectual

Para llevar a cabo los diferentes procesos legales en etapas tempranas de un emprendimiento, la incubadora ofrece apoyo y asesoría a través de la oficina de transferencia y licenciamiento (OTL) de la PUCV, con un enfoque especial en Propiedad Intelectual. Además

la OTL asesora a las startups en las siguientes necesidades:

- Elección de estructura societaria y creación de sociedades
- Vinculación empresa-trabajadores, empresa-proveedores, empresa-cliente (Contratos para vincularse formalmente con cada uno de los stakeholders que lo requieran), asesoría y agilidad en activar dichos procesos.
- Asesoría en la integración de capital privado a la empresa, integración de socios, estrategias de inversión y estructura de reglamentos para la concreción de inversiones.

Asesoría Legal

La cartera de startups incubadas y patrocinadas en Chrysalis contarán con la asesoría legal especializada de una de las firmas de abogados más prestigiosas de Chile. Albagli Zaliasnik-AZ ayudara en brindar apoyo a las necesidades e inquietudes en materias legales, regulatorias y de propiedad intelectual e industrial de los emprendedores de la cartera de la incubadora de la PUCV.

Espacios de CO-WORK / Makerspace

Chrysalis cuenta con dos espacios de cowork del tipo Makerspace, uno en Valparaíso y otro en Copiapó, región de Atacama, Estos espacios están destinados al aprendizaje y al compartir conocimiento, donde jóvenes creativos tendrán la posibilidad de modificar lo existente y desarrollar prototipos y tecnologías innovadoras que puedan escalar y convertirse en productos y/o servicios de alto impacto. Todos nuestros proyectos incubados y patrocinados podrán usar estos

espacios para trabajar con sus equipos de trabajo y usar las máquinas de prototipado.

Red de mentores

Chrysalis posee una importante Red de Mentores quienes desde su posición de empresarios y gerentes, con una destacada trayectoria ya recorrida en el mundo del emprendimiento, aportan un valioso conocimiento acerca de los rubros, mercados y posibilidades de escalamiento. Asimismo son los encargados de analizar y aprobar, a través de un directorio, todos los proyectos incubados. Las actividades de los Mentores incluyen:

- Asesoría técnica respecto al producto y/o servicio que se ofrece y la industria donde busca insertarse.
- Asesoría en relación al negocio, recomendaciones para mejorar el modelo de negocios y el modelo de ingresos en base a su experiencia como empresario
- Apoyar a los emprendedores en la generación de redes de contacto vinculados al negocio, acelerando de esta manera la validación de hipótesis

Red de Inversionistas

Chrysalis ha ido construyendo acuerdos con redes de inversionistas ángeles, fondos de inversión de riesgo y gestoras de financiamiento privado, por medio de los cuales el equipo de la incubadora accede a reuniones de trabajo para el entendimiento preciso de los procesos de inversión y búsqueda de inversión, de cada estructura. Además estas estructuras apoyarán por medio de la participación en talleres la formación en materias de inversión, de los incubados y patrocina-

dos. El listado de la red de inversionista se pueden encontrar en www.chrysalis.cl.

Red de co-incubación

La Incubadora ha suscrito acuerdos para la internacionalización de las startups incubadas. Chrysalis podrá enviar a sus startup a las respectivas incubadoras/ aceleradoras de la red, sin asumir costo o con tarifas preferentes. Se considera que en el destino las startup acceden a la lista de servicios ofrecidos por la incubadora/aceleradora. Esta red articula nodos de acceso a mercados de interés de la actual cartera de startup de Chrysalis. Se dispone para estos fines de capacidades para planificar accesos a mercados, articulación de contactos, mentorías, espacio físico, etcétera., en ambientes especializados para emprendedores.

A través de programas especiales se abre un portal de oportunidades, permitiendo la posibilidad de incubar negocios en el extranjero. De esta manera, es posible utilizar los servicios y redes de contacto de incubadoras en Latinoamérica y España, expandiendo los conocimientos, adoptando nuevas tendencias, recibiendo asesorías y ampliando el mercado para los emprendedores. Este servicio, genera un dinamismo y espacio de cooperación que sobrepasa las barreras culturales y de negocio.¹

1. Al final del documento se encuentra la nómina de nuestra red de mentores.

Financiamiento para Patrocinados

Después de haber obtenido financiamiento por PRAE, todos los emprendimientos patrocinados que reúnan las condiciones necesarias y que estén en un periodo de escalamiento en sus ventas podrán solicitar una petición de incubación para obtener financiamiento de hasta US\$55.000 a través del fondo SSAF-I de CORFO, el cual administra Chrysalis.

Todos quienes soliciten ser parte de la cartera incubados deberán presentar sus avances frente al comité y directorio de CHRYSALIS quienes determinarán la respuesta a dicho requerimiento. En caso de que el directorio apruebe la solicitud, el emprendimiento obtendrá financiamiento por hasta US\$55.000 para el escalamiento del negocio y las ventas.

¿CÓMO PUEDO SOLICITAR UN PATROCINIO DE CHRYSALIS?

Para solicitar patrocinio, debes enviar tu resumen ejecutivo a sebastian@chrysalis.cl quien revisará si la idea califica con las bases del PRAE Valparaíso. En caso de tu idea califique con los filtros de elegibilidad y sea aceptada, se le asignará un ejecutivo al emprendimiento quien trabajará en el desarrollo de la postulación además de gestionar el contrato de incubación con la universidad.



ALFREDO
OSORIO

Ingeniero y emprendedor por 24 años, este inversionista ángel y mentor es co-fundador de Patagon y otros emprendimientos como k12 Innovation Lab, Magia Design, . Es, además, fundador & CEO de la aceleradora de negocios Bombacamp, en donde además hace de Lead Mentor para emprendimientos . Actualmente se desarrolla como consultor de Innovación y Startups en Copesa, Media Group y como socio de DesingThinkers Group.



ALVARO
PORTUGAL

Ingeniero Informático de la Universidad de Santiago, Álvaro, es socio fundador de BlueCompany, empresa creadora de Bli-goo y se ha desempeñado como consultor en Silicon Valley y México. Durante su trayectoria, fue elegido Presidente de la Asociación de Empresas de Software de Chile el año 2006 y ha obtenido múltiples reconocimientos como "Joven con éxito 2007" y, en el 2008, como uno de los "Cien Jóvenes Líderes del año" por la Revista Sábado de El Mercurio. Actualmente impulsa emprendimientos como Hog's y Restaurant La Superior, además, de dar origen a la comunidad LaBuenaVida, que mezcla la gastronomía con el internet.



CLEMENTE
CANALES

Ingeniero Civil Industrial de la Universidad de Chile, es director de diversas empresas, consultor y Emprendedor. Anteriormente, adquirió gran experiencia trabajando para Movistar como Director de Clientes, gerente de Sucursales y de Mercado Corporativo, entre otros cargos. Es director de diversas empresas como Riltec, Near Technology, Sargent y Baby Kids Outlet. Actualmente, Clemente está dedicado al emprendimiento desempeñándose como director y socio de Simple Moviles y como CEO de Nearway.



ALFREDO
**BERMÚDEZ
DE CASTRO**

Arquitecto e Ingeniero, Alfredo Bermúdez de Castro, cuenta con formación en emprendimiento por el Babson College de Boston. A lo largo de su carrera ha desempeñado diferentes roles en redes de inversores privadas, vinculadas al mundo universitario y ha asesorado a múltiples startups, administraciones públicas y universidades en áreas de innovación y emprendimiento. Alfredo, fue destacado entre los 50 jóvenes con mayor talento emprendedor de España por la Fundación Príncipe de Girona y Esade Business School. Actualmente es responsable del área de Desarrollo de Negocios de RedEmprendia, Co-Founder y Ceo de Digital Signage Technologies (Beabloo South Cone) y Managing Director para Europa del grupo Ecotecnos.



CARLOS
HERNÁNDEZ

Catedrático y emprendedor, pionero en la transmisión de tecnología desde la universidad al mundo empresarial. En su trayectoria cuenta la creación de Unirisco, empresa de capital de riesgo de origen universitario en España y Portugal, además de la puesta en marcha de programas como Uniemprende, UNIBAN Red de Business Angels, y UNIMICRO-C, entre otras. En la actualidad es consejero delegado de UNINVEST y Galicia SCR S.A., además de director de la cátedra "Innovación y gestión de la cultura emprendedora en el marco universitarios", de la UNESCO, de la Universidad de Santiago de Compostela.



EMILIO
LUÉS

Ingeniero Comercial de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso y MBA de la Universidad Adolfo Ibáñez. Emilio también posee un Diplomado en Planificación Fiscal de la Universidad Católica de Chile y Advance Management Program en Wharton School. Dada su trayectoria, cuenta con una amplia y destacada experiencia en Holding de Inversiones, Empresas de Servicios, Empresas de Servicios Públicos Regulados, Empresas de producción y fabricación. Se ha desempeñado en múltiples instituciones como Gerente de Área, General y Director Ejecutivo, en Chile y el extranjero.



PILAR
PARADA

Bioquímico de la Universidad de Chile y Doctor en Biología Molecular por la Universidad Autónoma de Madrid, además, posee un Diplomado en Estrategia e Innovación otorgado por el Instituto de Tecnología de Massachusetts (MIT) y en Dirección de Empresas de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Pilar, ha trabajado y liderado equipos multidisciplinarios de personas que contribuyen a proyectos innovadores que ofrecen soluciones simples a problemas complejos. Se ha desempeñado durante 10 años en una empresa de biotecnología para la minería llamada BioSigma, donde actualmente ocupa el rol de Gerente General y Directora de ASEMBIO.



RODRIGO
ALFARO

Estudió Ingeniería Civil Industrial en la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso, en donde obtuvo, también, el grado de Licenciado en Ciencias de la Ingeniería. Es Magíster en Ingeniería Civil Industrial, Mención Gestión y Doctor en Informática (UTFSM). Ha complementado su labor docente, como profesor de la Escuela de Ingeniería Informática de la PUCV, con su trayectoria como emprendedor. En este contexto, destaca el haber sido uno de los fundadores de Analitic, emprendimiento incubado en Chrysalis y reconocida empresa de base tecnológica que usa técnicas de inteligencia artificial para analizar textos de la web y que se ha posicionado con gran éxito en el sector.



JAVIER
MARTÍN

El español Javier Martín, es CEO y editor de la conocida comunidad de startup loogic.com, la cual reúne a emprendedores de diferentes países en torno a temas propios del ecosistema. Javier es autor del libro *emprenderligero.com*, donde desarrolla una serie de consejos para quienes desean iniciar su propio negocio, labor que también realizó como fundador de la encuentro INICIADOR. También se desempeña en el desarrollo de negocio y formador de la plataforma de crowdfunding lanzanos.com. Además es fundador de la agencia de marketing Social Media Factory vendida a Plenunmedia y de la red de blogs especializados en tecnología TecnoBlogs, que ahora es parte de Antevenio.



HERBERT
MEISER

Ingeniero Civil de la Universidad de Santiago de Chile, con experiencia de más de 18 años en cargos gerenciales en empresas como Ducasse Industrial y Sargent S.A. En el caso de Ducasse Industrial lideró un profundo cambio que llevó a la compañía a pasar de una facturación de U\$ 3 a U\$ 49 millones, de exportar a Bolivia y Ecuador a exportar a más de 27 países, de tener operaciones solo en Chile a tener filiales en 5 países (Argentina, México, Brasil, España, EEUU). En Sargent S.A, ha impulsado un fuerte desarrollo que ha permitido duplicar la facturación en estos 4 años, habiendo incorporado el diseño, la manufactura y la ingeniería aplicada como elementos claves del desarrollo.



ÍTALO
ANDREANI

Ingeniero Comercial de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso con un Diploma en Planificación Estratégica, Ítalo, siempre se ha vinculado al trabajo en funciones comerciales y financieras. Desde el año 2001, decidió emprender junto a socios científicos, negocios en el ámbito de la biotecnología, soluciones medio ambientales, energía, entre otros. Se ha desempeñado en empresas del ámbito financiero, inmobiliario, transporte, naviero, entre otros. En la actualidad es Asesor Comercial y Finanzas y socio en Ecotecnos S.A., además de Biotecnos S.A. -I+D+i, Geosensing, Econexo y CTG S.A.



EDUARDO
AREND

Ingeniero Comercial de la Universidad de Chile, Eduardo, posee una vasta experiencia en gestión, desarrollo y dirección de negocios en Retail-Tiendas y Retail-Financiero. Por 27 años asumió diversas gerencias en Ripley, a cargo del desarrollo de los negocios financieros de dicha cadena. Ha participado en la creación de Oro Cash, Transportes la Pirámide S.A., Transporte de pasajeros y Rent a Car, y Berries Galvarino. Se ha desempeñado como Director en Siisa S.A.; Innovare, de la Universidad Autónoma de Chile y Asexma. Desde el 2009, hasta la actualidad, dirige el Grupo Soluciones S.A.



RODRIGO
OLIVER



FRANCISCO
LORCA



MATÍAS
CAMACHO

Es Ingeniero Comercial de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso y creador de diversos emprendimientos vinculados con la educación, comunicación entre otras áreas. Rodrigo, es el fundador y, desde 1989 hasta el 2007, Rector de la Universidad de Aconcagua. Actualmente es inversionista y gestor de negocios, destacando por ser el creador, director y Gerente General de Quinta Visión Televisión, señal de la región de Valparaíso.

Ingeniero Civil en la Pontificia Universidad Católica de Chile. Ha dedicado su vida profesional al mercado inmobiliario y de la construcción desde hace 30 años. Su empresa CFL, vende hoy más de US 25 millones al año.

Ingeniero Civil Industrial, que como empresario ha estado vinculado al rubro de gestión de residuos, medio ambiente y generación de energías alternativas. Actualmente es socio, de Cosemar, Ril Tec, NeoSupply, AcuaPlus, Neo Higiene y GPR, entre otras empresas.



MATÍAS
NAVARRETE



WALTER
ROSENTHAL

Ingeniero Comercial de la Universidad del Desarrollo, Matías posee un Executive MBA - ESE Business School. Ha enfocado su trabajo a la elaboración de estrategias de negocio y propuestas de valor con orientación al logro y a la entrega de soluciones innovadoras, de acuerdo a requerimientos del segmento a cargo, al trabajo en equipo y preocupación por el fortalecimiento de las relaciones interpersonales dentro del contexto laboral. Actualmente, se desempeña como responsable del segmento de clientes de Nace y Renace en el Banco BCI.

Ingeniero Civil Industrial de la PUCV, Magíster en Gestión de la Innovación Tecnológica y el Emprendimiento de la UTFSM, al que suma el Magíster en Gestión de la Tecnología de la Información y Comunicaciones de la Universidad de León © de España y un Diplomado en Gestión de la Propiedad Intelectual de la Universidad de Cataluña del mismo país. Walter se ha dedicado durante 15 años a promover negocios innovadores, apoyando su desarrollo estatal, gestionando centros de investigación, realizando consultorías y como académico. Actualmente es CEO de Chrysalis, realizando importantes actividades como la ejecución del primer y segundo Foro de Inversión de la región.



/incubadorachrysalis



@Chrysalis_PUCV



PONTIFICIA UNIVERSIDAD
CATOLICA
DE VALPARAISO



CHRYSALIS
Incubadora de Negocios PUCV

Avenida Brasil 2950, 4to piso. Casa Central PUCV | www.Chrysalis.cl